

Akdeniz Güvenlik Yatırımcı Sunumu

Mart 2018



İçindekiler

Şirket Tanıtımı

Sektör Görünümü

Karlılık Geliştirme Stratejisi

Beklentiler

Mai'nin İş Modeli

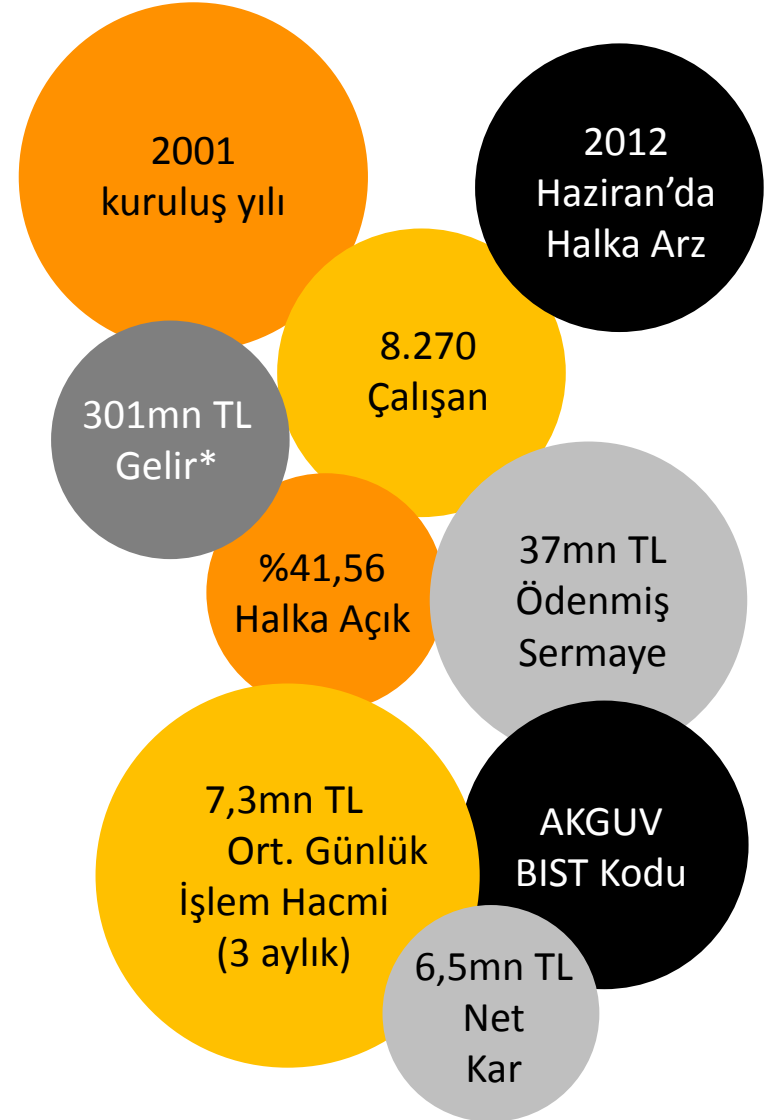
Tanitek'in İş Modeli

Finansallar

Ekler

Bir Bakışta Akdeniz Güvenlik

- En yaygın ağa sahip özel güvenlik şirketi
- 35 ilde faaliyet
- Afganistan'da dört havalimanında girişim
- 16 yılı aşkın tecrübe
- 100% yerli sermaye
- Son 7 senede gelirden ortalama yıllık %17 büyüme
- BIST'teki ilk ve tek halka açık özel güvenlik şirketi
- BIST temettü endeksinde işlem görmekte



Neden Akdeniz Güvenlik'e Yatırım

- Yeni iş stratejisi sayesinde marjlarını belirgin şekilde artırma potansiyeli
- Karlı ve büyüyen sektörlere odaklanan iş modeli
- Karlı iş segmentlerine yönelim:
 - Savunma Sanayii – Mai
 - Güvenlik Yazılımı Endüstrisi – Tanıtek
- Sektör tecrübesi ile birleştirilen global ortaklık

Sahip olduğu tecrübe ve itibar ile beraber kamu ve özel sektör müşterileri ile oluşan sağlam ilişkilerin sağladığı fayda

Ortaklık Yapısı & Yönetim Kurulu

Ortak	Grup	Sermaye	Sermayedeki Payı
Akdeniz Girişim Holding	A	2.795.082	%7,5
Akdeniz Girişim Holding	B	16.465.571	%44,5
Necmeddin Şimşek	B	2.211.376	%5,9
Özlem Şimşek	B	152.461	%0,4
Uğur Koç	B	3	%0,0
Halka Açık	B	15.375.507	%41,5
Toplam		37.000.000	%100,0

Yönetim Kurulu	Görev
Necmeddin Şimşek	Başkan
Sadi Taylan	Başkan Yardımcısı
Akdeniz Girişim Holding	Üye
Uğur Koç	Bağımsız Üye
Ali Teker	Bağımsız Üye
Sadi Taylan	Genel Müdür

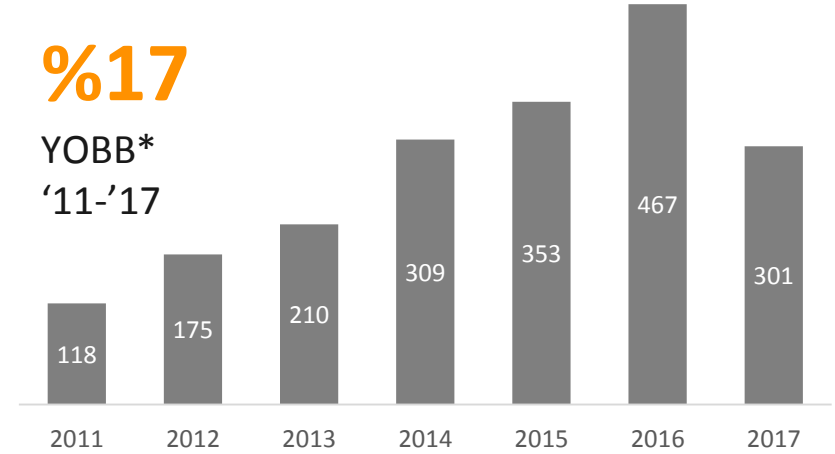
A grubu payları yönetim kuruluna aday gösterme ve genel kurulda oy hakkı kullanımında **(1 hisse için 15 oy)** imtiyaza sahiptir. B grubu paylara özel hak veya imtiyaz tanınmamıştır.

A grubu payların sahibi olan Akdeniz Girişim'in sahibi **Necmeddin Şimşek'tir.**

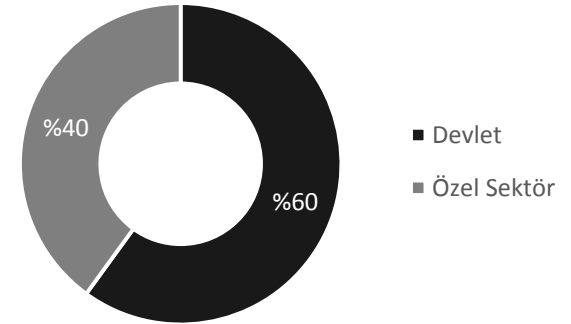
İş Modeli

- 2001 yılından bu yana özel güvenlik hizmetleri sağlayıcısı
- Akdeniz Girişim Holding tarafından kuruldu
 - 1992 yılından bu yana ağırlıklı temizlik sektöründe faaliyet
- Türkiye'nin en büyük özel güvenlik hizmetleri şirketi
 - geçmişten gelen belirgin büyüme performansı
- **7/24 güvenlik hizmeti verilen tesisler:** Kamu kurum ve kuruluşları, her türlü işyeri, konut, tesis, plaza, site, depo, fabrika, hastane, okul, alışveriş merkezleri, tarihi yapılar, ticaret merkezleri, spor tesisleri ve açık alanlarda

Toplam Gelir (mn TL)



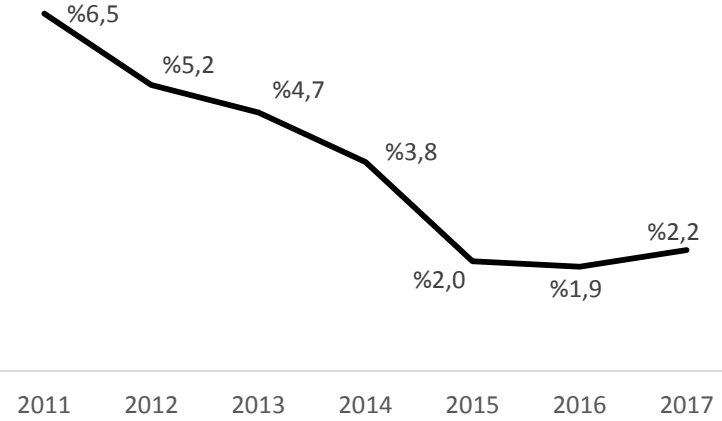
Gelir Dağılımı



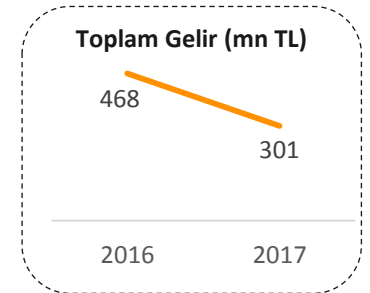
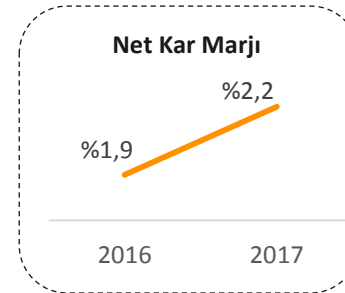
Marj Görünümü

- Sektördeki yoğun rekabet → 2011'den bu yana azalan marjlar
- 2015 yılından sonra marjlarda istikrar
- **2017'den itibaren şirket stratejisi: Düşük marjlı ihalelerde yer almama**

Net Kar Marjı



%36 gelir daralması
ihalelerdeki karlılık odaklı seçici yaklaşım nedeniyle



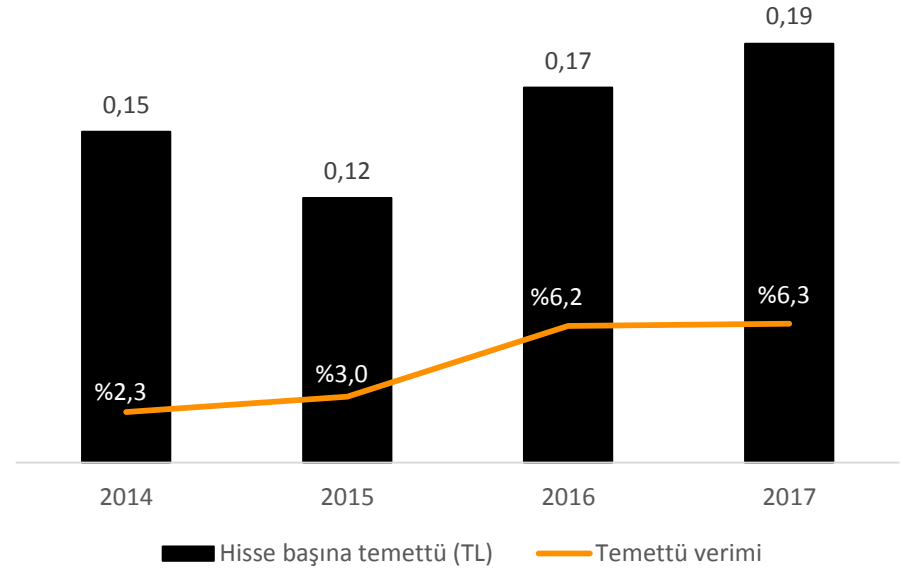
Özel Güvenlik Segmenti 2017 Yılı Gelişmeleri

- Yeni çıkarılan KHK sonrası Özel sektördeki projeleri, KHK ile kapsam dışında bırakılan kamu projeleri ve uluslararası arenadaki faaliyetleri ile özel güvenlik faaliyetleri devam edecektir.
- Kamu projelerinden kaynaklanacak ciro kaybı 2018 yılı için özel güvenlik sekmesindeki projeksiyonunda karlılık sapmasına neden olmayacaktır.

- 01 Ocak 2018 tarihinden önce sözleşmesi yapılmış olan ve fiilen devam eden projelerde %5 tazminat bedeli ödenerek geçişler tamamlanacaktır.
- Öngörülen tazminat tutarı 8-10 milyon TL civarında olup ciroda yaşanacak gelir kaybı, sözleşme fesih bedellerinden elde edilecek 8-10 milyon TL tutarındaki gelirle dengelenmesi ve 2018 yılı karlılığımızın bundan olumsuz etkilenmemesi hatta karlılık hedefimize bir miktar pozitif katkı yapması da öngörülmektedir.

Temettü

- **Temettü politikası:**
 - Yıllık %50 ödeme
 - tamamı nakit veya tamamı bedelsiz hisse şeklinde
- 2016 yılından beri temettü endeksinde
- Son 4 yılda toplam 18,7 milyon TL nakit temettü dağıtımı
- %49 ortalama temettü dağıtım oranı



İçindekiler

Şirket Tanıtımı

Sektör Görünümü

Karlılık Geliştirme Stratejisi

Beklentiler

Mai'nin İş Modeli

Tanitek'in İş Modeli

Finansallar

Ekler

Özel Güvenlik Sektörü Görünümü

- **8 milyar TL büyüklüğündeki ciddi pazar** – elektronik sistemler dahil
- **Türkiye: Özel Güvenlik Hizmetlerine Dair Kanun 10.06.2004'ten bu yana yürürlükte**

- Yıl 2004 → 21 ÖGŞ*
- Yıl 2015 → 1.500 ÖGŞ*
- 300.000'den fazla çalışan



**2004'ten
bu yana
Türkiye'de
ÖGŞ* sayısı**

Devletin
ÖGŞ'lerden
'09-'15 arasında
hizmet alımı
~ 3 milyar TL

- **Avrupa Birliği Ülkeleri:**
 - 15 milyar Avro Pazar büyüklüğü
 - 50.000 Şirket
 - 1,7 milyon çalışan

Türkiye Zırhlı Araç Pazarı Görünümü

- 600 – 900 milyon US\$ büyüklüğündeki pazar
 - Başlıca piyasa oyuncuları:
 - Otokar
 - Nurol
 - BMC
 - BEST
 - Katmerciler
- 3 en büyük üretici**
pazardan 450-700 milyon
US\$ pay almakta, toplamda
~ %80 pazar payı
- **Defence IQ:** "Türkiye zırhlı araç pazarı önümüzdeki on yılda en hızlı büyüme gösterecek ülkeler sıralamasında birinci sırayı paylaşan Suudi Arabistan ve Hindistan'ın ardından ikinci sırada yer almakta"

Sektör Ürünleri Karşılaştırması

Üretici	BMC	Nurol Makine	Otokar	Otokar	Katmerciler	Mai
Araç Modeli	Kirpi	Ejder Yalçın	Cobra 1	Cobra 2	Hızır	Pantera AL 8
Max Ağırlık (Ton)	18	14	6	13	16	14
Zırhlı Koruma	Evet	Evet	Evet	Evet	Evet	Evet
IED/Mayın Koruma	Evet	Evet	Evet	Evet	Evet	Evet
Max tırmanma eğim derecesi	%60	%70	%70	%60	%70	%60
Motor Gücü (HP)	375	375	190	360	399	360
İtme Gücü (HP/tonne)	20,83	27	30	29	25	25,7
Range (KM)	1.000	600	752	700	700	650
Max Hız (KMH)	105	120	115	110	110	110
Yolcu Taşıma Kapasitesi	10+3	9+2	7+2	9+2	9	8 + 2
Türk Ordusu Tarafından Kullanım	Evet	Evet	Evet	Evet	Siparişi Verilmiş	-
Türk Güvenlik Polisi Tarafından Kullanım	Evet	Evet	Evet	Evet	Evet	-
İhracat	Tunus, Türkmenistan	Gürcistan, Tunus, Özbekistan	Avrupa'da 15 ülke, Asya, Afrika	BM barış gücü için ismi açıklanmayan bir Asya ülkesi	Bulunmuyor	Hindistan, Ürdün
Transmisyon	5+1 full auto	Bulunmuyor	4+1 full auto	6+1 full auto	6+1 full auto	6 +1 full auto.
Tahmini birim maliyeti (USD)	661.000	638.000	200.000-273.000	600.000	Bulunmuyor	Bulunmuyor

Kaynak: Wood&Co report dated 4 December 2017 "Turkish Defence Sector"

İçindekiler

Şirket Tanıtımı

Sektör Görünümü

Karlılık Geliştirme Stratejisi

Beklentiler

Mai'nin İş Modeli

Tanitek'in İş Modeli

Finansallar

Ekler

Son Üç Aylık Gelişmeler

Özel güvenlik alanında yurtiçinde azalan iş hacmi ve kar marjları
Savunma sanayii ve yazılım sektörleri gibi daha karlı ve büyüme arz eden yeni faaliyet alanlarına odaklanma

Özel Güvenlik



Yurtdışında ihale kazanıldı

Yeni projeler ile ilgili gelişmeler bekleniyor

Savunma Sanayisi



Sermaye artırımını sonrasında %50 hissesinin alımı gerçekleşti

Bilişim



Sermaye artırımını sonrasında %50 hissesinin alımı gerçekleşti



Neden Savunma Sanayisine Yatırım (I/II)

Savunma Sanayisi:

**Karlı ve büyüyen sektör -
Devlet tarafından destekleniyor**

Türkiye:

- NATO'daki ikinci büyük orduya sahip ülke
- GSYH'nin %2'si kadar askeri harcama
- Savunma bütçesinde son 7 yılda ortalama yıllık %6 büyüme
- OHAL kapsamında Emniyet Genel Müdürlüğü ve Jandarma ihalesiz zırhlı araç satın alımı yapabilmekte



Akdeniz Güvenlik'in
güvenlik sektöründeki
tecrübe ve itibarı
ile
kamu
ve
özel sektör müşterileri ile
oluşan sağlam ilişkiler
sayesinde
sinerji yaratmak

Neden Savunma Sanayisine Yatırım(II/II)

Güvenlik Güçleri ve Bütçeleri (mn TL)	2016	2017	2018	Değişim
Milli Savunma Bakanlığı	26.451	28.676	40.400	%41
Emniyet Genel Müdürlüğü	21.140	23.218	27.792	%20
Jandarma Genel Komutanlığı	8.276	9.119	13.311	%46
Milli İstihbarat Teşkilatı	1.636	1.805	2.335	%29
Savunma Sanayi Destekleme Fonu	8.000	10.000	18.000	%80
Savunma Sanayi Müsteşarlığı	57	62	66	%6
İçişleri Bakanlığı	4.674	5.202	7.300	%40
Sahil Güvenlik Komutanlığı	577	624	683	%9
Kamu Düzeni ve Güvenliği Müsteşarlığı	20	24	18	(%25)
Toplam	70.831	78.730	109.905	%40

Kaynak: Savunma Sanayi Müsteşarlığı

- 2018 yılı savunma bütçesi önceki yıla kıyasla **%40 artırıldı**
- Milli Savunma Bakanlığı, Emniyet Genel Müdürlüğü ve Jandarma Genel Komutanlığı'nın bütçelerinin artması Mai için potansiyel yeni işler anlamına gelmekte

Neden Bilişim ve Güvenlik Teknolojilerine Yatırım

Bilişim ve güvenlik teknolojisi endüstrisi:

Karlı ve büyüyen sektör - Devlet tarafından destekleniyor

- Türkiye’de artan güvenlik sorunlarını hükümet, güvenlik teknolojileri kullanılarak kontrol altına almak konusunda ciddi karardır
- Plaka tanıma sisteminin Türkiye’ye kısa sürede yayılması için çalışılmaktadır – tüm Güneydoğu Anadolu’da yapılandırılmıştır



Akdeniz Güvenlik’in
ticari alandaki
tecrübe ve itibarı
ile
kamu
ve
özel sektör müşterileri ile
oluşan sağlam ilişkiler
sayesinde
sinerji yaratmak

İçindekiler

Şirket Tanıtımı

Sektör Görünümü

Karlılık Geliştirme Stratejisi

Beklentiler

Mai'nin İş Modeli

Tanitek'in İş Modeli

Finansallar

Ekler

Mai & Tanıtek İçin Beklentiler



Satın alım sonrası
her iki şirketin
tam konsolide
edilmesi
planlanmakta

Savunma
sanayisindeki
yeni fırsatlara
yatırım



Araç tasarımı ve geliştirmeye
yönelik
5-50mn Dolar değerindeki
kontratlarda
büyüme ve katma değer
fırsatları

Mai
&
Tanıtek'te
%50-50 ortaklık

Mai & Tanitek – Rekabet Avantajları

Mai

Yüksek karlılığa sahip iş kolu

Karlı ve büyüyen savunma sektöründeki büyüme ve katma değer potansiyeli

Kamu kurumlarıyla iş deneyimlerinden edinilmiş tecrübe

Finansal borcu olmayan nakit sahibi şirket

Global ortaklığın sektör tecrübesi ile birleşimi

Tanitek

Yüksek karlılığa sahip iş kolu

Teşviklerden yararlanma (sıfır vergi & ürün geliştirme)

Geniş ürün portföyü

Belirgin büyüme potansiyeli barındıran bir sektörde faaliyet

İçindekiler

Şirket Tanıtımı

Sektör Görünümü

Karlılık Geliştirme Stratejisi

Beklentiler

Mai'nin İş Modeli

Tanitek'in İş Modeli

Finansallar

Ekler

Bir Bakışta Mai

- **2008 kuruluş yılı**
- Savunma sanayisi ile itfaiye ve çöp araçları gibi özellikli araçların üretiminde alt yüklenici
- Tasarımdaki deneyimi sayesinde özel olarak ve isteğe göre üretilen savunma araçları üretimi
- Ankara – Kazan’da üretim tesisi: **4.500m² kapalı alan ve & yıllık 1.200 araçlık kapasite**
- Deneyim, iş gücü ve ihracat pazar payı paylaşımına yönelik **Dubai menşeli Minerva ile kurulan ortaklık**
- Satın alım sonrası tam konsolide edilmesi planlanmakta
- Üretim portföyü:
 - Özel Zırhlı Araç Tasarımları,
 - Sivil Zırhlı Araçlar,
 - Gizli Zırhlı Personel Taşıyıcılar,
 - Olay Yeri İnceleme Araçları,
 - 4x4 ve 8x8 Zırhlı Araçlar,
 - Askeri Mühimmat Taşıma Araçları,
 - Tutuklu ve Hükümlü Nakliye Araçları



**1mn TL Toplam Sermaye
%90 Adnan İrigül’e ait**

--

**1982’den bu yana şase
üstü ekipmanlı araç
konusunda derin tecrübeye
sahip iş adamı**

--

**Satın alım sonrası ortak
olarak kalarak şirkete
katkıda bulunmaya devam
edecek**



100 araç

3 ayda
15 işçi ile
1 vardiyada

+

1 aylık tedarik
hazırlığı süreci

Çalışan sayısına bağlı
**Esnek Üretim
Kapasitesi**

300 araç

3 ayda
15 işçi ile
3 vardiyada

+

1 aylık tedarik
hazırlığı süreci



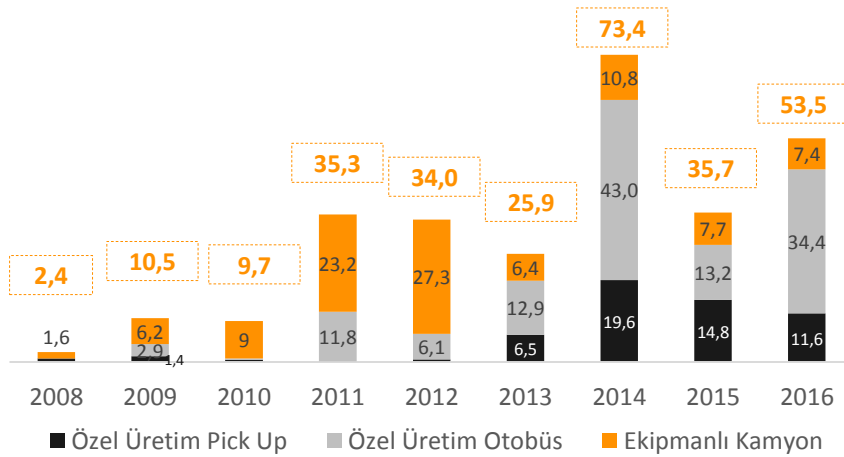
Taşeron işçi çalıştırarak
sabit giderler asgari
seviyede tutulmakta



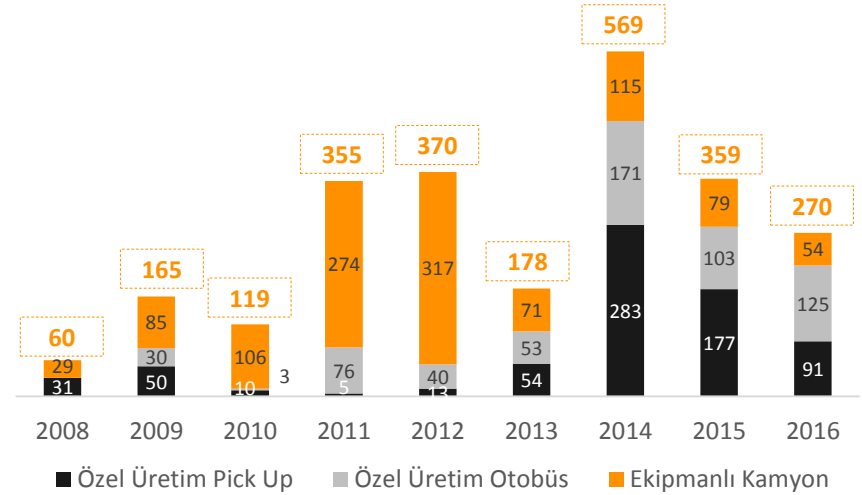
Satışlar & Gelirler

- Kamu kurumlarına toplam 2.445 adet özel sipariş araç satışı gerçekleştirildi
- Satışlar Mai aracılığıyla Anadolu Isuzu üzerinden yapıldı

Gelirler (mnTL)



Satışlar (Adet)



- Son 8 yılda 280mn TL gelir elde edildi



- Mai (%51) – Minerva (%49) ortaklığı 2017 Mart ayında 800bin Dolar sermaye ile kuruldu
- **Minerva:**
 - Dubai menşeli savunma sanayi şirketi
 - Yıllık 1.200 zırhlı araç üretim kapasitesi & son 5 yılda 6.000'den fazla satış adedi
 - Dubai ana üretim merkezi & Hindistan, Ürdün, Kenya'da üretim
- **Amaç:** Minerva'nın ArGe kapasitesini kullanarak yeni ürünlerle Mai'nin pazar payını artırmak

Beklentiler

Türkiye'nin Birleşik Arap Emirlikleri'ne göre ilişkilerinin daha iyi olduğu ülkelere (Mısır ve Libya gibi) Türkiye üzerinden zırhlı araç satışı yapma potansiyeli

Afrika pazarı 100 milyar Dolar gibi yüksek tutarlı siparişleri ile hem büyük hem de yüksek karlı bir pazar potansiyeli oluşturmakta

Nijerya hükümeti ile devam eden görüşmeler

Ana piyasa oyuncularına taşeron üretim yapma potansiyeli

- Piyasadaki lider üreticilerden birisi yakın zamanda Savunma Sanayi Müsteşarlığı'ndan oldukça büyük ölçekli kirpi siparişi almıştır
- Aynı üreticinin yine Savunma Sanayi Müsteşarlığı'ndan aldığı başka bir büyük ölçekli zırhlı otobüs siparişi bulunmakta

Sözkonusu üretici siparişlerini ancak taşeron firmalarla çalışarak teslim edebilmekte

Mai / İşletme Sermayesi İhtiyacı

- Anadolu Isuzu ile şase alımı anlaşmasının bulunmasından dolayı büyük çapta işletme sermayesi ihtiyaç bulunmuyordu
- **İşletme sermayesi ihtiyacının 2018 ve 2019 yıllarında artması bekleniyor**
- **Hükümete yapılan projelerde %25-30 oranında yapılan ön ödemeler projenin işletme sermayesi ihtiyacını büyük ölçüde karşılamakta**
- 2018 yılında 40 milyon dolarlık cironun yaratılması için gerekli işletme sermayesi ihtiyacının parça parça kullanılarak bir seneye yayılması planlanmakta
- Anadolu Isuzu ile sonlanan sözleşmenin bir benzeri için Renault ile görüşmeler devam etmektedir.

18 milyon Dolar'lık
Standard B6 Armor
siparişi
(%15 net kar marjı)
5 milyon Dolar'lık
işletme sermayesi
ihtiyacı
doğurmakta

Akdeniz
Güvenlik'in kredi
kapasitesi
kullanılarak işletme
sermayesi
ihtiyacının
teminat mektubu
şeklinde
karşılanması
düşünülmektedir

- Mai Anadolu Isuzu'nun bütün kamu ve belediye araç satışlarını üstleniyordu
- Anadolu Isuzu Mart 2017'de sözleşmeyi tek taraflı fesh etti
- Mai'nin fesih tarihine kadar yaratmış olduğu toplam **22 milyon TL** tutarındaki alacağın Anadolu Isuzu'dan temini için süren dava devam etmektedir
- Mart 2017'de dava açıldığında Mai üretimi durdurmuştur

İçindekiler

Şirket Tanıtımı

Sektör Görünümü

Karlılık Geliştirme Stratejisi

Beklentiler

Mai'nin İş Modeli

Tanitek'in İş Modeli

Finansallar

Ekler

Bir Bakışta Tanitek

- 2004 kuruluş yılı
- Plaka tanıma, araç takip ve denetimli serbestlik konularında faaliyet
- **Müşteriler:** Kamu kurum ve kuruluşları
- Merkezi Ankara – ODTÜ – 8 çalışan
- Teknokent'te kurulduğu için vergi avantajı bulunmakta. Yazılım ürünlerinde kurumlar vergisi sıfırdır
- Satın alım sonrası tam konsolide edilmesi planlanmakta
- **Tasarlanan ve geliştirilen ürünler ve markalar büyük potansiyel barındıran penetrasyonu düşük pazarları hedeflemektedir**
 - Platurk
 - Pointr
 - Tektakip
 - Biksis
 - Doorbino

0,32mn TL toplam sermayenin %100'ü Mustafa Hararcı'ya ait

--

Eski bir emniyet istihbarat çalışanı

--

Satın alım sonrası ortak olarak kalarak şirkete katkıda bulunmaya devam edecek

PLATÜRK

**Plaka Tanıma ve
TEDES/EDS
Sistemleri
Yönetim
Platformu**

--

Emniyet Genel
Müdürlüğünün
Her Türlü Plaka
Tanıma Sistemi
Yazılım
İhtiyacının
Karşılanması İçin
Geliştirilmiş
Yazılım
Platformu

POINTR

**Plaka Tanıma ve
TEDES/EDS
Sistemleri
Donanımı**

--

Trafik
Denetleme Ve
Otoyol Güvenliği
İçin Plaka
Tanıma Ve
Trafik Eletronik
Denetleme
Sistemleri
Donanımları

TekTakip

**Araç Ve Kişi
Takip Sistemleri**

--

Araç ve
Üzerinde
Enerjisi
Olmayan İnsan,
Hayvan, Eşya,
Hasta, Çocuk,
Hedef Takibi
Amaçlı Donanım
ve Yazılımlar

BiKSTS

**Biometrik Kontrol
Sistemleri**

--

Nano Fosfor
Hücreleri
Kullanılarak
Üretilmiş Özel Le
Sensörlü Parmak
İzi Okuma
Donanımı İle,
Özellikle
Denetimli
Serbestlik Sistemi
İçin Geliştirilmiş
Özel Donanım Ve
Yazılımlar

DoorBino

**Akıllı Kapı
Dürbünü
Yönetim Sistemi**

--

Kapı Dışındaki
Görüntünün
İçerideki Bir Lcd
Ekranı
Aktarılması, Yüz
Tanıma, Mobil
Uygulamalardan
Kapıdaki
Faaliyetlerin
Görsel İzlenmesi
Ve Müdahale
Sistemidir

- **Araç plaka tanıma sistemi:** Terörizmi engelleme, iç güvenliğin ve trafik denetlemelerinin sağlanmasına yardımcı olması açısından Emniyet Genel Müdürlüğü açısından önemli bir konudur
- Bu yazılım Emniyet Genel Müdürlüğü tarafından 2016 yılı sonundan itibaren plaka tanıma ve EDS sistemleri yönetim platformu olarak kullanılmaktadır



PLATÜRK, Emniyet Genel Müdürlüğü'nün **Plaka Tanıma ve EDS (Elektronik Denetleme Sistemi) sistemleri** konusundaki ihtiyacını karşılamak üzere **gerekli yazılımı** sağlamaktadır



- POINTR Plaka Tanıma ve EDS/TEDES sistemleri donanımlarının tedarik edilmesi konusunda hizmet vermektedir
- Emniyet Genel Müdürlüğü'nün donanım ihtiyaçlarını karşılayan POINTR ürünlerinin **%63 oranında Yerli Malı Belgesi bulunmaktadır**
- İç piyasada rekabetin olmaması nedeniyle belirgin fiyat avantajı bulunmaktadır
- **%20 ortalama net kar marjı**



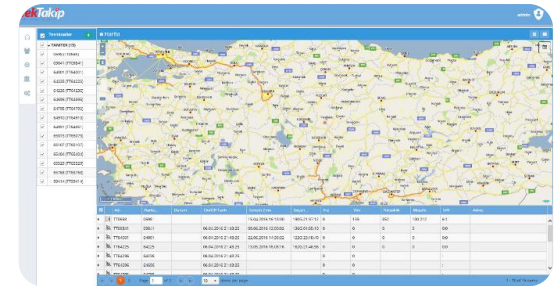
Ürünler	İşlev
POINTR 3000	Plaka Tanıma ve Ortalama Hız İhlal Tespit Sistemleri Donanımı
POINTR 3000 AVM	AVM Kullanımlarına Uygun Plaka Tanıma Sistemi
POINTR K3000	Kırmızı Işık İhlal Tespit Sistemi Donanımı
POINTR K2000	Park İhlal Tespit Sistemi Donanımı

- Belediyelere EDS kurma yetkisi verilmiştir. EDS'ler vasıtasıyla kesilen trafik cezalarının %30'u belediyelerin kasasına otomatik olarak gelir yazılacaktır
- **Büyüme potansiyeli:** Türkiye'de bütün belediyelerin sadece yaklaşık %5'i bu sistemi kurmuştur
- 2017 yılında Bolu Belediyesi'ne kurulum için 1,5 milyon TL tutarında ürün satılmıştır
- 2 belediye (Malatya ve Konya) ile kurulum için görüşmeler sürmektedir

- Ülke genelindeki tüm AVM'lere plaka tanıma sistemi kurulması kanunen zorunlu hale gelmiştir
- İlk resmi kabul Ankara Taurus AVM'de POINTR ürünü kullanılarak yapılmıştır

Ülke genelinde
500 civarında AVM
bulunmakta ve
POINTR için
potansiyel
oluşturmakta

- TEKTAKİP, GSM/GPRS ve GPS tabanlı araç takip, kişi takip, eşya takip, hedef takip ve hayvan takip için kullanılabilir düşük enerji tüketimine sahip yerli imkanlarla yapılan donanım ve yazılımları geliştiren ve üreten bir firmadır
- Şirketin ürünleri alzheimer vb. riskli hastaların izlenmesinde, çocukların güvenliği ve evcil hayvanların izlenmesinde, güvenlik güçlerinin hedef takip ihtiyaçlarının giderilmesinde, sahadaki ekiplerin ve operasyonun takibinde kullanılabilir.



- **T8 kodlu ürün** mıknatıslı olup araca yapıştırıldığında 6 ay aracın takip edilmesini sağlamakta
- Bu ürünün Türkiye'deki satış rakamları şu an için düşük olmasından dolayı ihracat potansiyel barındırmaktadır
- **T6 kodlu ürün** özellikle kemer şeklinde bir takip aksesuarı haline getirilirken özel bir pille şarjsız 4-5 gün takip imkanı sağlamaktadır
- Türkiye'de 200 bin Alzheimer ve 15 milyon çocuk olduğu düşünülürse pazarın büyüklüğü anlaşılabilir

- Tektakip projelerinin donanım satış karından çok donanım satışının ikinci yılın sonrasında alınan aidatların katkısı daha önemlidir
- Bu da sadece hizmet satışı yaparak yüksek karlılıklar elde edilmesini sağlamaktadır
- Aylık olarak tahsil edilen aidatlar, satışı yapılan cihazdan kullanıldığı sürece gelir elde edilmesini sağlamaktadır

- **BiKSis**, adli denetim uygulanan kişilerin, adli makamların uygun gördüğü planlara göre, Denetimli Serbestlik Müdürlüğü tarafından bilgisayar ortamında takibinin yapılabilmesi, amacıyla geliştirilmiştir
- 2015 yılında Sakarya ili genelinde uygulanmaya başlamıştır
- Sistemin devreye alınmasıyla birlikte polis merkezinde yükümlü takibinde görevli personelin görevlerinin ortadan kalkmasıyla personel giderlerinde yıllık 2 milyon TL tasarruf sağlanmıştır
- Satılan ürünlerdeki ortalama net kar marjı %60 seviyelerindedir



- Darbe soruşturmaları nedeniyle cezaevlerindeki hükümlü ve tutuklu sayısı 200 bin kişiyi aştı
- Bu gelişmenin ardından denetimli serbestlik uygulamalarında artış dikkat çekmektedir
- Adalet Bakanlığı verilerine göre 31 Temmuz 2017 tarihi itibarıyla denetimli serbestlik kapsamında bulunan hükümlü sayısı 353bin'e ulaşmıştır
- Yurtdışına çıkış yasağı, karakola imza verme gibi uygulamalarla tutuklama yerine adli kontrolle bırakılanların sayısı 281bin'e yükseldi

Bu rakamlar
önümüzdeki aylarda
BiKSİS uygulamasına
ihtiyacın artacağının
sinyallerini vermektedir

- DoorBino, ev ve ofis kapılarındaki kapı dışını görmeyi sağlayan mekanik dürbünlerin yerine kullanılacak üründür
- Ev ve Ofis dışında bulunulduğunda kapıya gelen kişi ile mobil uygulamalar üzerinden interaktif bir iletişim kurulmasını sağlamaktadır
- DoorBino her türlü kapıyı güvenli ve akıllı bir sistem haline getirmektedir
- Kapı dışındaki görüntünün kapı içindeki LCD ekrana aktarılması, yüz tanıma, makina öğrenimi ve mobil teknoloji kullanılarak kapının akıllı bir sistem haline getirilmesini sağlamaktadır
- Geliştirme aşamasındadır



DoorBino

Yüz tanıma
3D algılama
Mobil
Anlık alarm
Kişi tanıma
Duygu analizi
Şüpheli tespiti
Uzaktan erişim
Dürbün
Akıllı kapı

İçindekiler

Şirket Tanıtımı

Sektör Görünümü

Karlılık Geliştirme Stratejisi

Beklentiler

Mai'nin İş Modeli

Tanitek'in İş Modeli

Finansallar

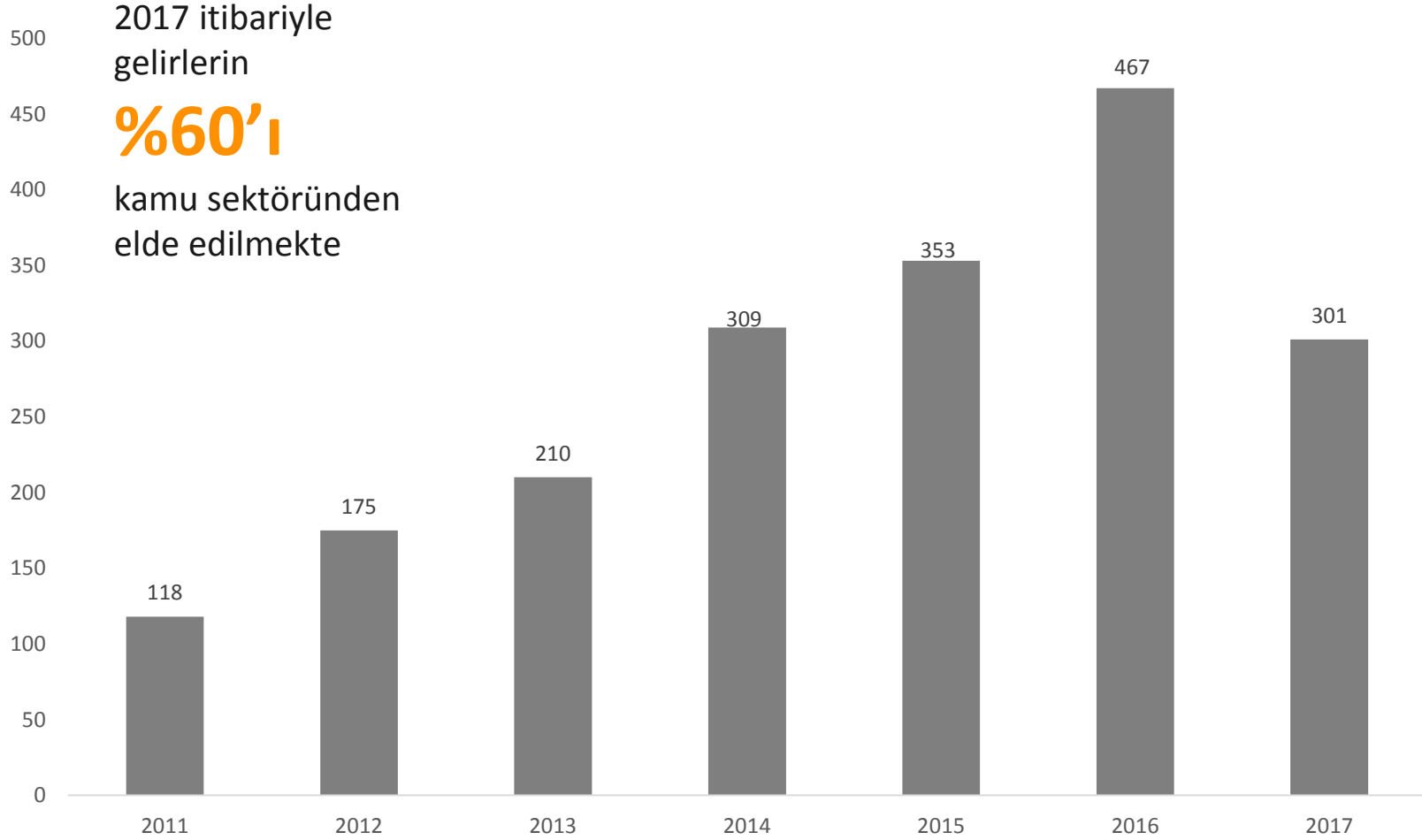
Ekler

Özet Finansal Tablolar

(mn TL)	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
Gelir	117,7	175,5	210,0	309,1	352,9	467,5	300,9
Brüt Kar	14,5	20,0	21,4	19,8	13,7	19,6	10,2
Operasyonel Kar	10,8	11,5	7,7	12,6	6,0	8,1	10,7
FAVÖK	11,2	12,2	8,4	13,5	7,5	11,8	5,2
Net Kar	7,7	9,2	9,9	11,8	7,2	9,0	6,7
Brüt marj	%12,4	%11,4	%10,2	%6,4	%3,9	%4,2	%3,4
Operasyonel marj	%9,2	%6,5	%3,7	%4,1	%1,7	%1,7	%3,6
FAVÖK marjı	%9,5	%6,9	%4,0	%4,4	%2,1	%2,5	%1,7
Net marj	%6,5	%5,2	%4,7	%3,8	%2,0	%1,9	%2,2

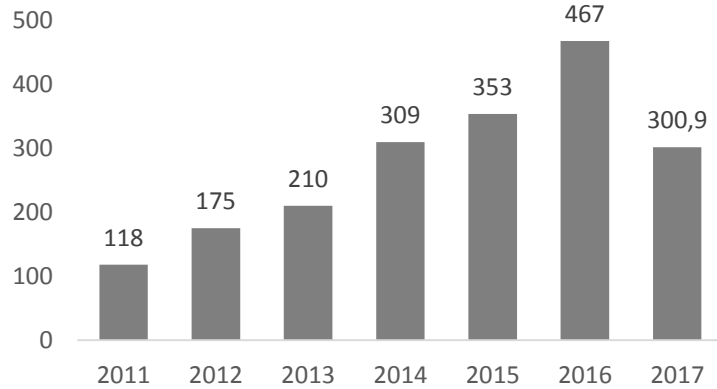
(mn TL)	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
Nakit ve Nakit Benzerleri	2,0	2,6	3,2	8,8	2,7	3,3	17,8
Toplam Varlıklar	49,6	76,4	93,3	130,3	130,8	138,2	169,6
Dönen Varlıklar	30,5	51,8	69,7	103,8	110,4	103,7	120,8
Duran Varlıklar	19,1	24,6	23,6	26,4	20,4	34,5	48,9
Toplam Yükümlülükler	28,1	31,7	38,8	68,2	67,0	71,1	68,3
KV Yükümlülükler	25,4	30,4	38,6	67,6	59,4	69,4	63,5
UV Yükümlülükler	2,7	1,3	0,2	0,6	7,6	1,7	4,8
Azınlık Payları	0,0	0,0	(0,1)	0,5	1,1	1,9	5,0
Özsermaye	21,5	44,7	54,6	61,6	62,6	65,2	96,3

Gelir Gelişimi

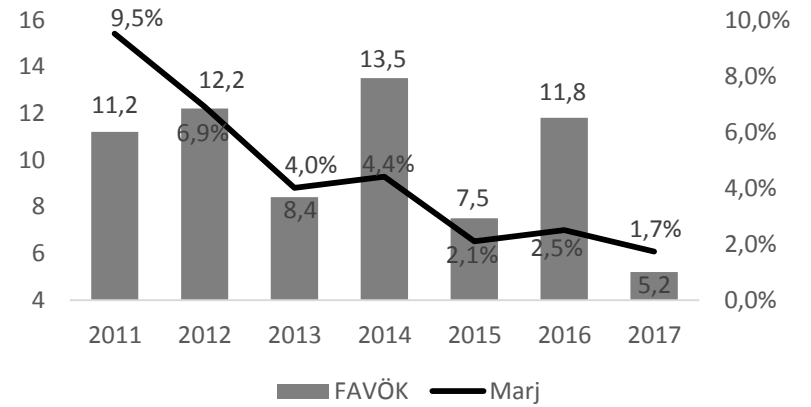


Finansal Performans

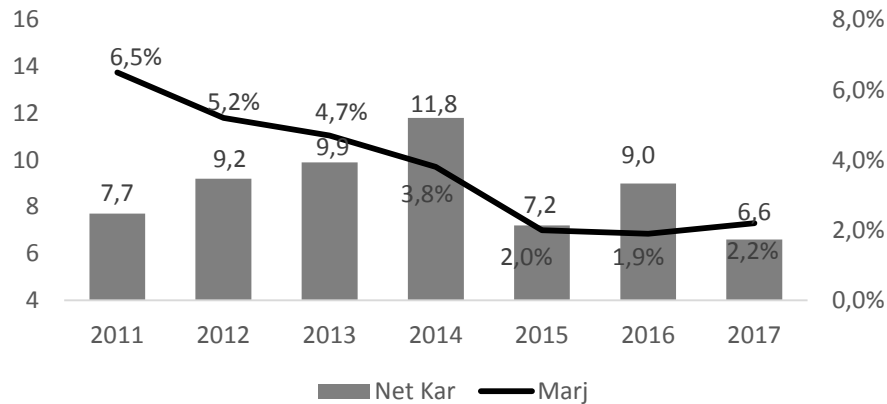
Gelir (mn TL)



FAVÖK (mn TL) & Marj

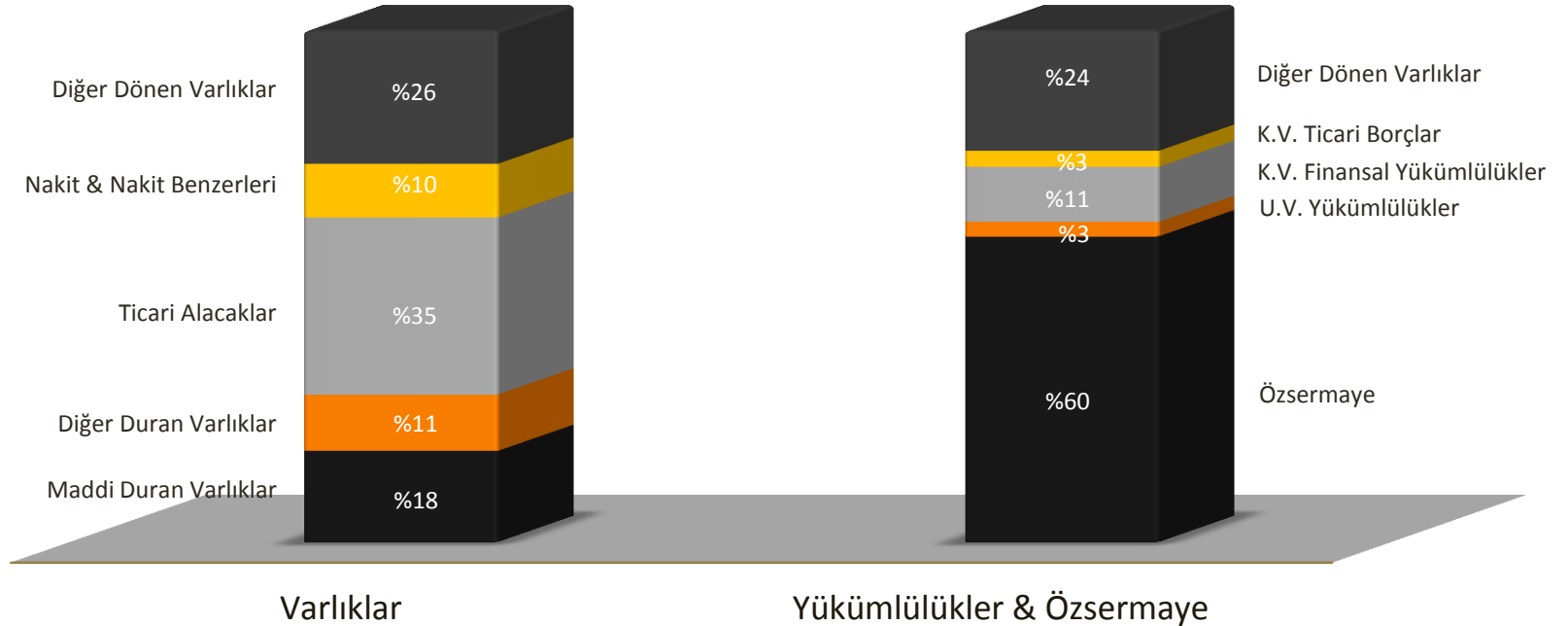


Net Kar (mn TL) & Marj

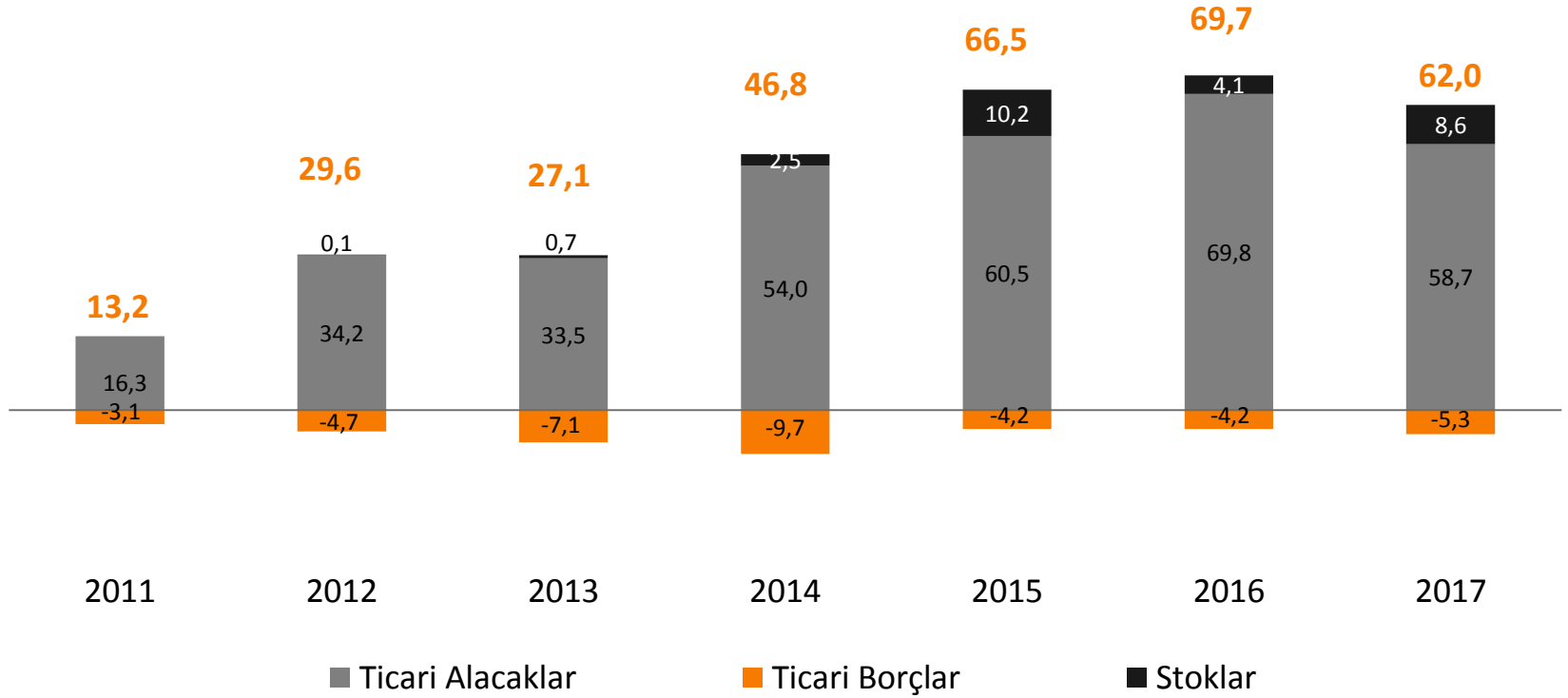


Bilanço Dağılımı

2017 itibariyle **170mn TL** Bilanço Büyüklüğü



Net Operasyonel İşletme Sermayesi



İçindekiler

Şirket Tanıtımı

Sektör Görünümü

Karlılık Geliştirme Stratejisi

Beklentiler

Mai'nin İş Modeli

Tanitek'in İş Modeli

Finansallar

Ekler

Özet Bilanço

Bilanço (mn TL)	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
Nakit ve Nakit Benzerleri	2,0	2,6	3,2	8,8	2,7	3,3	17,8
Ticari Alacaklar	16,3	34,2	33,5	54,0	60,5	69,8	58,7
Stoklar	-	0,1	0,7	2,5	10,2	4,1	8,6
Dönen Varlıklar	30,5	51,8	69,7	103,8	110,4	103,7	120,8
Uzun Vadeli Alacaklar	-	-	-	-	-	-	-
Maddi Duran Varlıklar	18,9	20,7	22,3	20,0	16,2	25,9	30,2
Maddi olmayan Duran Varlıklar	-	0,2	0,1	1,1	3,7	8,0	14,1
Duran Varlıklar	19,1	24,6	23,6	26,4	20,4	34,5	48,9
Toplam Varlıklar	49,6	76,4	93,3	130,3	130,8	138,2	169,6
Kısa Vadeli Finansal Borçlar	9,3	6,1	1,5	22,9	25,7	16,3	18,2
Kısa Vadeli Ticari Borçlar	3,1	4,7	7,1	9,7	4,2	4,2	5,3
Top. Kısa Vadeli Yükümlülükler	25,4	30,4	38,6	67,6	59,4	69,4	63,5
Uzun Vadeli Finansal Borçlar	2,2	0,8	-	-	6,7	0,9	3,9
Karşılıklar	-	-	-	0,1	0,1	-	-
Top. Uzun Vadeli Yükümlülükler	2,7	1,3	0,2	0,6	7,6	1,7	4,8
Azınlık Payları	-	-	(0,1)	0,5	1,1	1,9	5,0
Özsermaye	21,5	44,7	54,6	61,6	62,6	65,2	96,3

Özet Gelir Tablosu

Gelir Tablosu (mn TL)	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
Gelir	117,7	175,5	210,0	309,1	352,9	467,5	300,9
Brüt Kar	14,5	20,0	21,4	19,8	13,7	19,6	10,2
Operasyonel Kar	10,8	11,5	7,7	12,6	6,0	8,1	10,7
FAVÖK	11,2	12,2	8,4	13,5	7,5	11,8	5,2
Net Kar	7,7	9,2	9,9	11,8	7,2	9,0	6,7

Marjlar	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
Brüt Marj	%12,4	%11,4	%10,2	%6,4	%3,9	%4,2	%3,4
Operasyonel Marj	%9,2	%6,5	%3,7	%4,1	%1,7	%1,7	%3,6
FAVÖK Marjı	%9,5	%6,9	%4,0	%4,4	%2,1	%2,5	%1,7
Net Marj	%6,5	%5,2	%4,7	%3,8	%2,0	%1,9	%2,2

Çekince

Bu sunumda ileriye dönük bazı görüş ve tahmini rakamlar yer almaktadır. Bunlar Şirket Yönetiminin gelecekteki duruma ilişkin şundaki görüşlerini yansıtmaktadır ve belli varsayımları içermektedir. Ancak gerçekleştirmeler, ileriye dönük görüşleri ve tahmini rakamları oluşturan değişkenlerde ve varsayımlardaki gelişim ve gerçekleştirmelere bağımlı olarak farklılık gösterebilecektir. Bu sunumun içeriğinin kullanımından doğan zararlardan Akdeniz Güvenlik ya da herhangi bir yönetim kurulu üyesi, yöneticisi veya çalışanı sorumlu değildir.